



KTSO Ticaret Heyeti Organizasyonu kapsamında düzenlenen ikili iş görüşmeleri Londra'nın Kensington bölgesinde Copthorne Tara Hotel'de yapıldı.

“Sanayi Bölgelerini Geliştirme ve İyileştirme Protokolü” imzalandı

Ekonomi ve Enerji Bakanlığı bünyesindeki sanayi bölgelerinin yönetimini sivil toplum örgütleriyle paylaşmak amacıyla, bakanlık ile Kıbrıs Türk Sanayi Odası (KTSO) arasında “Sanayi Bölgeleri Geliştirme ve İyileştirme Protokolü” imzalandı. 8 Temmuz'da yapılan imza etkinliğinde Esnaf ve Zanaatkarlar

Odası ile Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkan ve yetkilileri ile bakanlık yetkilileri hazır bulundu. Bakanlıkta gerçekleşen etkinlikte, protokole Bakan Olgun Amcaoğlu ve Oda Başkanımız Ali Kamacıoğlu imza koydu.

Haber 2. sayfada



Antalya OSB'de incelemelerde bulunduk

Haberin devamı 8. sayfada



KKTC'de imal edilen ilk römork düzenlenen törenle İsrail'e ihraç edildi

Haberin devamı 9. sayfada



Ömür törpümüz “sanayi bölgeleri”

Hüseyin EZGİN / Editör

Yıllardır damız yönetimleri sanayi bölgelerimiz konusunda her zaman hassasiyet göstermiştir. Ancak tamamen devletin çeşitli birimlerinin sorumluluğu ve yetkisi altında olan bölgeler içler acısı durumdadır.

Yeni açılan bölgeler bile, bir bitkinin hastalığa yakalanması gibi karmaşa ve düzensizliğe doğru gidiyor. Bölgelerdeki faaliyetlere baktığımızda “Sanayi” ifadesi de pek anlam kazanmıyor. Üretim anlamında faaliyet gösteren tesis oranı yüzde 20 civarında. Bu oran bazı bölgelerde yüzde 3'e kadar düşüyor. Eski bölge yasasında sanayicilerin örgütlü olduğu odamızın adı dahi sadece bir paragrafta yalnızca “bilgilendirilir” ifadesiyle yer alıyordu.

Buna rağmen özellikle son dönemde Başkanımız ile yönetim; bölgelerin ıslahı ve düzeni için büyük çaba ortaya koyuyor. Yenilenen yasa üzerinde oda personeli yoğun bir şekilde çalışıyor. Türkiye'deki bölge müdürlükleriyle ciddi çalışmalar ve

hatta ziyaretler yapılarak model ve yönetim şekli belirlenmeye çalışılıyor. Oda tüm bunları kendi kaynaklarını kullanarak özverili bir şekilde yapıyor.

Türkiye'deki sanayi bölgeleri dünyanın önde gelen örnekler arasında. Özerk yapıları, kendi yasaları, kurumsallaşmış sistemli organizasyonu ile 400'e yakın sanayi bölgesi. Pırıl pırıl geniş yolları, gerçek anlamda yeşil alanları, düzenli araç parkları, ayrıştırılmış çöpleri, üretim şekline göre çevre etkileşimi, sosyal tesisleri ve daha birçok özelliğiyle gerçek anlamda “Sanayi bölgesi”. Devletin bu bölgelerde tek görevi ve yetkisi “denetim”.

Sağlıklı ve verimli bir üretim için bölgedeki düzen çok önemlidir. Maalesef bizdeki sanayi bölgelerinin yapısı bundan çok uzaktadır. Kangrenleşmiş ve bana göre kurtarılamaz durumdadır. Odanın her yönüyle ve yasal olarak hakim olduğu, kamu yönetiminden, en önemlisi siyasetten uzak, özerk ve sadece sanayicilerin yer aldığı bölgelerimizin olması dileğiyle.

KTSO'nun uzun yıllardır sanayi bölgeleri konusunda verdiği mücadelede ilk adım

“Sanayi Bölgelerini Geliştirme ve İyileştirme Protokolü” imzalandı



Ekonomi ve Enerji Bakanlığı bünyesindeki sanayi bölgelerinin yönetimini sivil toplum örgütleriyle paylaşmak amacıyla, bakanlık ile Kıbrıs Türk Sanayi Odası (KTSO) arasında “Sanayi Bölgeleri Geliştirme ve İyileştirme Protokolü” imzalandı. 8 Temmuz’da yapılan imza etkinliğinde Esnaf ve Zanaatkarlar Odası ile Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkan ve yetkilileri ile bakanlık yetkilileri hazır bulundu. Bakanlıkta gerçekleşen etkinlikte, protokole Bakan Olgun Amcaoğlu ve Oda Başkanımız Ali Kamacıoğlu imza koydu.

Ekonomi ve Enerji Bakanı Olgun Amcaoğlu, bakanlık için önemli bir gün olduğuna değinerek, “Yola ortak vizyonla devam edeceğiz. Buraların gerçek sahibi olan ve uğraşan sizlere daha çok görev düşecek. Bu protokolle ilk adımları atmış oluyoruz. Yasa geçtikten sonra hazır olacağız. Bu ilk adımdır” dedi. KTSO Başkanı Ali Kamacıoğlu, 7 yıllık uzun bir sürecin ardından bu noktaya gelindiğine işaret ederek, “Bu imzayı atarak kendimi şanslı hissediyorum. Sayın bakana teşekkür ediyorum bayram öncesi olumlu ve güzel bir iş yaptık” diye konuştu.

Bu protokolle Cumhuriyet Meclisi’ne gönderilmiş olan, Organize Sanayi Bölgeleri (Değişiklik) Yasa Tasarısı’nın yasallaşp yürürlüğe girmesi öncesinde gerekli hazırlıkların yapılması, alt yapının oluşturulması ve bu süreci yürütüp katkı koyacak ortak bir kurulun

oluşturulması hedeflenmekte.

Organize Sanayi Bölgeleri Kurulu adıyla faaliyet yürütecek ortak kurulda bakanlık adına iki, Kıbrıs Türk Sanayi Odası adına üç, Kıbrıs Türk Ticaret Odası adına bir, Kıbrıs Türk Esnaf ve Zanaatkarlar Odası adına bir kişi görev alacak. Organize Sanayi Bölgeleri Kurulu, Organize Sanayi Bölgeleri (Değişiklik) Yasası yürürlüğe gireceği tarihe kadar ayda en az üç defa toplanacak ve organize sanayi bölgeleri konusunda tavsiye nitelikli kararlar üretecek. Kurul ayrıca, organize sanayi bölgelerinde, “Danışma Kurulu” adıyla oluşturulacak bölge kurullarının oluşumunu sağlayacak. Protokol gereği, tarafların tümü, Organize Sanayi Bölgeleri Kurulu’nun çalışmalarına destek verecek, bölge kurullarının ihtiyaç analizlerini yapıp, bakanlığa aylık rapor sunacak.

Hellim üreticileri, Güney Kıbrıs’ın tek taraflı kararından rahatsız

Kıbrıs coğrafyasının ortak ürünü olan hellim/halloumi konusunda Güney Kıbrıs’ın tek başına hareket kararlar almasından Hellim üreticileri rahatsızlıklarını dile getirdi.

Kıbrıs Türk Sanayi Odası’nda 2 Ağustos’ta Oda Başkanı Ali Kamacıoğlu’nun başkanlığında bir araya gelen Hellim üreticileri, Güney Kıbrıs Tarım Bakanlığı, Ticaret ve Sanayi Odası, süt üreticileri ile imalatçıların tescilde değişiklik ile ilgili aldıkları tek taraflı kararları değerlendirdi.

Toplantıda, Hellim tescili konusunda yapılması gereken değişiklikleri Kıbrıslı Türk üreticilere ve yetkililerine danışmadan veya istişare etmeden tek taraflı olarak yapmasından duyulan rahatsızlık dile getirildi. Toplantı sonrası üreticiler, Hellimin ortak coğrafi ürün olduğunu, bu konuda atılacak her türlü adımın veya girişimin birlikte yapılması gerektiğini vurgulayarak, “Hellim konusunda Rum tarafıyla eşit hakka sahibiz. Bu hakkımızın gasp edilmesine izin vermemiz söz konusu değildir” dedi.

Vidalı kompresör ve jeneratörde kaliteli,
özel servis hizmetini sizlerle buluşturuyoruz...



Her güçte jeneratör bakım, tamirat
ve satış hizmeti verilmektedir.

Her marka vidalı kompresör ve
jeneratör yedek parçası mevcuttur.



Her güçte vidalı kompresör servis,
bakım ve satışıımız bulunmaktadır.

Her güçte temiz su hidroforları ve
atık su pompaları bulunmaktadır.



KKTC'ye yönelik Türkiye Eximbank Kredileri Tanıtım Toplantısı Ekonomik Örgütler Platformu öncülüğünde düzenlendi



Eximbank tarafından Concorde Otel'de 28 Temmuz'da Eximbank Kredileri tanıtımı için düzenlenen toplantıda açılış konuşmasını Ekonomik Örgütler Platformu Dönem Başkanı ve Kıbrıs Türk Sanayi Odası Başkanı Ali Kamacıoğlu yaptı.

Kamacıoğlu konuşmasında, her ülkenin kendi ihtiyaçlarını karşılayabilecek durumda olmasının önemini açıklarken, ülkedeki güç birliğini sağlamak ve ülke ekonomisini güçlendirmek amaçlı çalışmaların yürütülmekte olduğunu ve ihracatın ekonomik gelişimin en önemli adımı olduğunu belirterek, "Göreve geldiğim günden beri ihracatın gelişmesi için mücadele veriyorum ve vermeye de devam edeceğim" dedi.

Ekonomi ve Enerji Bakanı Olgun Amcaoğlu da ekonomik şartların değişmesi için çalışmaların hali hazırda sürdürüldüğünü, planlamanın yanı sıra finansmanın da düşünülmesi gerektiğini belirtti. Üretimin çeşitlenmesi için gerekli düzenlemelerin yapılmasının önemini vurgulayan Bakan Amcaoğlu toplantılarda atılacak adımların ülke ekonomisi için hayırlı olmasını diledi. Türkiye Cumhuriyeti Lefkoşa Büyükelçisi Ali Murat Başçeri de, kamu yatırımları, bütçe açığı ve Türkiye'deki iş olanaklarından yararlanma için çalışmalar yapıldığını belirttiği konuşmasının ardından KKTC'deki insan hareketliliğinin yeniden başladığını, turizm ve yükseköğretimdeki rakamların 2020 yılındaki oranlara dönmeye başladığını dile getirdi. Başçeri, Türk Eximbank'ın



şimdiye kadar KKTC'de ihracatçılara ayrılan kredi limitinin sadece düşük bir miktarının kullanılması ardından kullanımın nasıl yükseltilebileceğinin bu toplantılarla değerlendirileceğini belirtti. Hedefin kendi ayakları üzerinde duran bir ekonomiyle devam eden bir KKTC için ürün yelpazesinin genişletilmesini ve döviz kazandırıcı faaliyetlerin artırılması için kredilerin kullanılabileceğini belirtti.

Toplantıda son konuşmayı yapan Başbakan Ünal Üstel de, Covid-19 ve jeopolitik nedenlerden kaynaklanan ekonomik küçülmenin durdurulması için faiz destekli kredi paketleri kapsamında 600 civarı işyerine yaklaşık 1 buçuk milyar civarında bir finansman sağlandığını belirtti. Piyasanın daha da hareketlenmesi için, 140 milyonluk kredi fonu açıkladıklarını, işletmeler için 6 ay ödemesiz düşük faizli krediler sağlanacağını söyledi. Başbakan, bunun yanı sıra ihracatın şart olduğunu, ambargolar altında olunmasına karşın Türkiye ve Büyükelçi Ali Murat Başçeri ile zorlukların aşılmasına çalışıldığını anlattı. Başbakan Üstel, ülkenin lokomotif sektörleri olan turizm ve eğitimin yanı sıra Eximbank kredileri ile ihracatın da artırılacağını, daralan ekonominin istenilen noktaya taşınacağını belirtti. Açılış konuşmalarının ardından sektör temsilcileri ile Türkiye Eximbank yetkilileri arasında toplantılara geçildi. Eximbank tarafından yapılan sunumun ardından sektör temsilcileri kaygıları belirtilip soruları Eximbank yetkilileri tarafından yanıtlandı.

KTSO: "Sanayi Üretimi ve İhracat Durma Noktasına Gelmiştir."

Üreticinin en büyük gider kalemini elektrik giderleri oluşturmaktadır. Artık ülkemizde üretim yapmak imkansız hale gelmiştir, zamli elektrik faturaları ile üreticinin başa çıkması mümkün değildir.

Odamızın 2 Ağustos'ta yayınladığı basın bildirisi şöyle: "Sanayicimiz isyan noktasını da geçmiştir. İşletmelerimiz elektrik faturasını ödeyemeyecek, elektriği kesilecek ve üretim duracaktır. İşletmelerimiz batma noktasına gelmiştir, borçlanarak elektrik borcunu ödemeye çalışmaktadır. İşsizlik artacaktır.... Bugüne kadar yapılan hatalar ve yanlışların faturası tüketiciye

çıkarılmaktadır. KTSO olarak bu süreç içerisinde konuyu istişare etmediğimiz makam kalmamıştır.

Oda olarak önerilerimizi ve uyarılarımızı kamuoyu nezdinde yineliyoruz;

- Üretici tarifelerinin, diğerlerinden ayrı olarak fiyat uygulanması. Diğer ülkelerde olduğu gibi, üreticiye özel tarife olması.
- Kws başına 2010 yılından beri 10 kuruş olarak Sanayiye uygulanan elektrikteki desteğin, önemli bir yüzdelik getirilerek uygulanması ki bu yıllardır söylenmekte olan üretim ve sanayiye verilen önemi ortaya çıkarsın."

4 Çesit Uht Süt ile sofralarınızdayız.



Gülgün Süt Mamülleri Ltd. Yeni iskele yolu üzeri Düzova / Lefkoşa 05338730200

www.gulgunsut.com.tr info@gulgunsut.com.tr

Odamızda Doğa DÖNMEZER imzası...

Editörden...

Yıllar içerisinde uzun veya kısa vadede odamızda görev alarak katkıda bulunan profesyonellerimiz çalışma imkanım oldu. Odanın yakın tarihine baktığımızda bunu kişileri rahatlıkla görebiliriz. Tabii ki yönetimler ve başkanlarımız da buna dahil.

Kurumların idari kadrosunun verimli ve üretken olmasının en önemli unsuru idari amir ile uyumlu çalışmaktan geçer. İdari amir profesyonel kadroyu yönettiği gibi, yönetim kurulu ile de bir köprü görevi yürütür. Bunu böyle satırda yazmak çok kolay. Ama uygulamada hiç de kolay değil. Yüksek stres, yüksek sorumluluk, akıl, zeka, alternatif yaratma, çözüm odağı, insani ilişkiler, etkili iletişim ve bunların toplamı olan en önemlisi yüksek yöneticilik özelliği.

Bu özelliklere sahip insanı bulmak oldukça zordur. Bu zoru en yüksek noktada başaranlardan biri de Oda Genel Sekreterimiz Doğa Dönmezer idi. Hiçbir insan mükemmel değildir. Doğa Dönmezer de öyle. Bunu kimseden bekleyemezsiniz zaten. Ancak iyi bir yönetici ve yanı sıra iyi bir iş arkadaşı olmayı Doğa Dönmezer başarmıştı. Bulunduğu makamın önemini, odaya duyduğu bağlılıktan ve yararlı olmaktan öteye görmeyen bir kişiliğe sahipti. Kendisini yıpratıcı çok zor koşullar içerisinde dahi makamını hiçbir zaman kişiliğinin önüne koyup karşısındakiyle karşı karşıya bırakmadı.

Sanırım 13 yılı aşkın bir süre odamızın Genel Sekreterlik görevini yürüttü Doğa. Çalışma arkadaşlarıyla önce "arkadaş" olarak iletişim

kurdu. Bunu o kadar iyi ayarladı ki, arkadaşlık ve profesyonelliği birlikte yönetti. Bunu dengelemek oldukça zordur. Onu çok mu övdüm? Hiç mi hatası yok? Evet övdüm. Çünkü olumlu puanı o kadar yüksek ki, var olan hatalarını bulmak çok zor, aslında gereksiz de. Kaldı ki maalesef insan denen yaratık 100 doğruyu görmez, ama 1-2 yanlışla ortalığı kaldırır. Ben doğruyu görürüm. Çünkü yanlış, doğruyu bir sonraki adımda dersiyse birlikte ortaya çıkarır.

Doğa Dönmezer oda profesyonelleriyle her zaman gerek çalışma, gerekse özelde iletişim kurma becerisi gösterdi. Odamız ülkemizin önemli sivil toplum kuruluşlarının başında geliyor. Alınan karar ve eylemlerin istenilen sonuca ulaşması için en büyük yükü genel sekreter makamı yüklenir. Bunu profesyonellerle ekip halinde çözebilmek gerekir. Bu noktada makam sahibine çok önemli bir rol düşer. En başta ekibini, kişiliklerini ve kabiliyetlerini çok iyi bilip doğru değerlendirmeli.

Doğa Dönmezer bunu başarıyordu. Gelen fikir ve önerilere değer veriyor, gelmezse de bunu talep ediyordu. Bunu yaparken de makamıyla değil, kişilik ve insani iletişimi kullanıyordu. Eminim tüm oda profesyonelleri ve gelmiş geçmiş yönetimler kendisini her zaman özleyecek. Başarılarıyla her zaman odada anılacak. O odanın önemli taşlarından biriydi ve öyle de kalacak. En zor şartlarda dahi seninle çalışmaktan her zaman mutluluk ve onur duydum. Yeni iş yaşamında başarılarının devamını dilerim arkadaşım...



Başkanımız ve beraberindeki heyet GÜNSEL "B9" modelinin test sürüşüne katıldık

Yakın Doğu Üniversitesi (YDÜ) Ar-Ge ekipleri ile Otomotiv Mühendisliği Bölümü tarafından uzun yıllar süren çalışmalar sonucu ortaya çıkan, Şubat 2020'de tanıtımı yapılan KKTC'nin yerli ve elektrikli otomobili "GÜNSEL"ın ilk modeli "B9"un test sürüşüne 17 Ağustos'ta Başkanımız Ali Kamacıoğlu ve bazı yönetim kurulu üyeleri katıldı.

Test sürüşü davetlileri, GÜNSEL'in Yakın Doğu Üniversitesi kampüsünde GÜNSEL Üretim Tesislerinin sürüş alanında aracı test ediyor. Başkanımız Ali Kamacıoğlu'na test sürüşü sırasında Yakın Doğu Üniversitesi Mütevelli

Heyeti Başkanı Prof. Dr. İrfan Suat Günsel eşlik etti.

Test sürüşünün ardından, GÜNSEL'de yapılan çalışmalar, seri üretim hazırlıkları, gelecek projeksiyonları ve GÜNSEL'in ülke ekonomisine yapacağı katkıları anlatan detaylı bir sunum gerçekleştirildi. Başkanımız Ali Kamacıoğlu, üretimin önemine dikkat çektiği konuşmasında, Böylesine önemli bir tesise sahip olmak büyük bir övünçtür. Gelen misafirlerimizi buraya ziyarete getirmeyi isteriz. Oda olarak her konuda katkı ve yardıma hazırız" dedi.



Sadece bir ev değil, yepyeni bir yaşama kucak açmaya hazır olun.

Gönyeli Yaşam Sitesi

Gönyeli'de bilinen, değişmeyen Hacı Ali kalitesinde yepyeni bir yaşam alanı doğuyor! Geç kalmayın!...



M.HACI ALİ İNŞAAT ŞTİ LTD.

Kızılay Sokak No:1 Yenişehir / Lefkoşa Tel: 228 06 82 - 227 02 23 / Cep Tel: 0533 853 15 44
www.hacialihomes.com

Antalya OSB'de incelemelerde bulunduk



Kıbrıs Türk Sanayi Odası ile KKTC Ekonomi ve Enerji Bakanlığı yetkilileri, Türkiye'deki OSB'lerin kurulum ve yönetim süreçleri hakkında bilgi almak için Antalya OSB'ye teknik ziyaret gerçekleştirdi.

Kıbrıs Türk Sanayi Odası (KTSO) ve Kuzey Kıbrıs

Türk Cumhuriyeti (KKTC) Ekonomi ve Enerji Bakanlığı yetkililerinden oluşan bir heyet, Antalya Organize Sanayi Bölgesi (Antalya OSB) Başkanı Ali Bahar'ın misafiri olarak, Bölgeye teknik ziyaret gerçekleştirdi. Ziyaret, Antalya OSB ile KTSO arasında Mayıs ayında imzalanan mentor-menti iş birliği protokolü kapsamında 18 Ağustos'ta düzenlendi.

Heyette, KKTC Ekonomi ve Enerji Bakanlığı Sanayi Dairesi Müdürü Elmas Kavunoğlu, Ekonomi ve Enerji Bakanlığı Bakanlık Müdürü Osman Çağakan, KTSO Asbaşkanı Mustafa Ersözlü, KTSO Yönetim Kurulu Üyesi Hüseyin Ciddi, KTSO Genel Koordinatörü Belgin Özoğul, KTSO Sanayi Bölgeleri Sorumlusu Ahmet Yeltekin, KTSO Dış İlişkiler Uzmanı Gizem Alışkan yer aldı.

4562 sayılı Organize Sanayi Bölgeleri Kanunu ve Uygulama Yönetmeliği ile ilgili bilgi almak ve Antalya OSB'nin iyi ve örnek uygulamaları yerinde görüp incelemeyi amaçlayan heyete, Antalya OSB Başkanı Ali Bahar, T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Bölgeleri Genel Müdürü Fatih Turan ve Antalya OSB Bölge Müdürü İlhan Metin tarafından kapsamlı sunumlar yapıldı.

Toplantıda KKTC heyetine, 4562 sayılı Organize Sanayi Bölgeleri Kanunu ve Uygulama Yönetmeliği hakkında kapsamlı bir sunum

yapıldı. OSB kurulum süreçlerini sevk ve idare edecek müteşebbis heyetin görev ve yetkilerinden, OSB yer seçim çalışmalarına, imar planlamasından Bölge Müdürlüğü organizasyon yapısına, alt yapı çalışmalarından yer tahsisine kadar, OSB'lerin amaç, kapsam ve görevlerine dair tüm detaylar, heyete aktarılıp rapor halinde sunuldu. Tüm gün süren çalışmaların sonunda Antalya OSB Teknik Koleji'nde de incelemelerde bulunan KKTC heyeti, programlarını Ahmet Kasapoğlu Mobilya firmasına yaptıkları ziyaret ile sonlandırdı.

KTSO Başkanı Ali Kamacıoğlu'nun Antalya OSB ziyareti esnasında kararlaştırdıkları mentor-menti iş birliği protokolünün, meyvelerini vermeye başladığını aktaran Antalya OSB Başkanı Ali Bahar, "Antalya OSB, büyüklüğü ve organizasyon kabiliyeti bakımından Türkiye'nin örnek OSB'lerinden biri konumuna geldi. Hayata geçirdiği projeler ile OSB'lerin gelişmesine öncülük edip, 'Yeni Nesil OSB' kültürünün oluşmasında önemli bir rol üstlendi. Antalya OSB'nin yarım asra yaklaşan bu deneyimini, KKTC ve KTSO ile paylaşmaktan büyük bir onur duymaktayız. Kurumlar arası iletişim ve iş birliğini artması için Antalya OSB'den bir ekibin de KKTC gitmesini, bilgi ve deneyimlerini aktarmalarını sağlayabiliriz. Talep edilmesi halinde bu hizmeti vermekten, bu faydayı sağlamaktan da büyük bir memnuniyet duyarız" dedi. Ziyaretin her yönüyle oldukça verimli geçtiğini aktaran KTSO Asbaşkanı Mustafa Ersözlü, "Antalya OSB Başkanı Ali Bahar ve ekibinden Türkiye'deki OSB'lerin çalışma sistemi hakkında çok önemli bilgiler aldık. Yönetimsel ve sistemsel olarak çok farklı noktaları görme şansımız oldu.

Türkiye'nin bu kadar ileri gitmesinin, ihracatının artmasının altında yatan sebepleri gördük, çok iyi bir sistem kurgulanmış, çok güzel bir yönetim şekli oluşturulmuş. Devlet ve sanayici iş birliğinin çok güzel bir örneği hayata geçirilmiş, buna tanık olduk. Hedefimiz böyle bir modeli KKTC'de de hayata geçirmektir. Umarım bizler de Türkiye gibi başarılı oluruz" diye konuştu.



KKTC'de imal edilen ilk römork düzenlenen törenle İsrail'e ihraç edildi



Mağusa'daki Shipyard Famagusta Tersanesi'nde yerli iş gücü ile teşvik almadan yapılan, 18 ton çekiç güçlü çok amaçlı ilk römork, düzenlenen törenle Gazimağusa Limanı'ndan Hayfa Limanı'na gönderildi.

Römorkörün teslimi için Gazimağusa Limanı'nda düzenlenen törene, Oda Başkanımız Ali Kamacıoğlu, Kıbrıs Türk Ticaret Odası Başkanı Turgay Deniz, Kıbrıs Türk Armatörler Birliği Başkanı Yıldı Özkırac, Gazimağusa Liman Başkanı Kaptan Kemal Yapıcı, diğer davetliler ve tersane çalışanları katıldı. Shipyard Famagusta Genel Müdürü Gökalp Gündoğdu, törende yaptığı konuşmada römorkörün, 120 çalışan ile birlikte 2021 yılı içinde tamamlandığını, yüksek çekim gücüyle, İsrail denizlerinde gemilere/liman faaliyetlerine hizmet vereceğini ifade etti. Herhangi bir teşvik almadan dünya pazarına bu satışı gerçekleştirmiş olmaktan gurur duyduklarını belirten Gündoğdu, "Tamamı, Türk dizayn firması tarafından tasarlanan, İtalyan denetim firması RINA tarafından denetlenen ve

uluslararası olarak tescillenen, en başta çok amaçlı hizmet römorkörünün inşasından teslimine olan tüm süre boyunca, emeği geçen tüm çalışma arkadaşlarıma ayrı ayrı teşekkürü borç bilirim" dedi.

Kıbrıs Türk Ticaret Odası (KTTO) Başkanı Turgay Deniz de, "Shipyard Tersanesi'nde inşa edilen römorklardan biri, İsrail'de hizmet vermek üzere alıcılarına teslim edilecek. Bunu düşünmek, hayalini kurmak bile güzeldi. Şimdi ise bu anı yaşıyoruz. Bu başarıya imza atan başta sevgili dostum Ramazan Gündoğdu olmak üzere bütün çalışma arkadaşlarını yürekten kutluyorum" dedi. Törende son konuşmayı yapan Oda Başkanımız Ali Kamacıoğlu da anlamlı ve onur verici bir an yaşandığını söyledi. Bu başarının ülkeye en hızlı ve en entegre yoldan döviz girişini sağladığını dile getiren Kamacıoğlu, "Yılda bir değil, her ay bir tane göndermek için çalışmalar yapalım" diye konuştu. Daha sonra kurdele kesimi yapıldı ve römorkör Gazimağusa Limanı'ndan çalışanların ve davetlilerin alkışları ile İsrail'in Hayfa Limanı'na uğurlandı.



MAĞUSA TERSANESİ

Shipyard Famagusta Ltd.
/ Mağusa Tersanesi Her
Türlü Deniz Aracı ve
Gemi Bakım Onarımı İle
Yeni Gemi İnşaatı
Faaliyetleri Yanında
Ülkemizde Ağır İş
Makinelerinin Tamir
İşlerinde Sertifikalı
Personellerimizle
Halkımıza Hizmet
Sunmaktan Gurur Duyar.



- > Her Türlü Deniz Malzemeleri ve Boya Tedariği
- > Kuyu Kazma Makinaları Kaynak ve Tadilatları
- > Liman, Mendirek, İskele ve Kıyı Yapıları İnşaatları
- > Kaynak İşleri
- > CNC Kesim Plazma (3mm – 35mm sac)
- > Sanayi Tipi Torna (Çapı 80cm, Boy 6m Kızak Üzerinde
Çap 115cm, Ara parça söküldüğünde çap 155cm)
- > 450 Ton Kapasiteli Pres Makinesi
- > Büyük ve Orta Boy Sanayi Tipi Silindirler



Daha fazla bilgi için bize ulaşın:

info@shipyardcyprus.com / repair@shipyardcyprus.com / Tel: +90 392 365 30 55

Liman İçi PK6, Gazimağusa Tersanesi, G.Mağusa, K.K.T.C

Paşaköy
MAR Tavuk Çiftliği
Doğal Beslenen Piliçlerimiz
Tüm Raflarda Sizi Bekliyor
Size En Yakın Marketinizdeyiz!



Sağlık İçin MAR Piliç



Başkanımız Kamacıoğlu: “Zengin ekonomiler üretimden geçer. Üretimi güçlü olan ülkeler zengin olur”



Oda Başkanımız Ali Kamacıoğlu, “Zengin ekonomiler üretimden geçer. Üretimi güçlü olan ülkeler zengin olur” diyerek, bu çerçevede ülkeyi yönetenlerin, üreticilere daha yakından ve çok daha fazla sarılmasını istediklerini belirtti.

Maliye Bakanı Alişan Şan, sanayi sektörünün bir ülkenin en can alıcı noktalarından olduğunu belirterek, ülkenin kalkınması için, ekonomiye ivme kazandıran, ülkeye yatırım yapan ve iş imkânı sağlayan sanayi de dâhil olmak üzere üretim sektörlerinin el üstünde tutulması

gerektiğini, kendilerinde bu doğrultuda çalıştıklarını söyledi.

Maliye Bakanı Alişan Şan, Oda Başkanımız Ali Kamacıoğlu ve yönetim kurulu üyelerini 9 Ağustos'ta kabul etti. Oda Başkanımız ve beraberindeki heyeti Maliye Bakanlığı'nda ağırlamaktan çok büyük mutluluk duyduğunu belirten Bakan Şan, iş insanı kökenli bir siyasetçi olarak, ‘ülke ekonomisini daha nasıl hareketlendirebilir, neler yapılabilir?’ noktasında oda üyelerinin fikirlerini önemsediklerini söyledi. Tüm sektörlerle diyalogdan yana bir tavır geliştirdiğini belirtti.



NEW BLACK AKDENİZ®

SINCE 2008

Kuzey
Kıbrıs'ın
Balık
Markası

Tadına doyamayacaksınız!



Aldığınız her Akdeniz Ton ile
siz de Kıbrıs Türk Eğitim Vakfı'na
katkıda bulunun.



omega
3ve6

%100
KATKISIZ



Şevket Hançerli Ticaret Ltd.

Kurtuluş Sok. No: 2 Yenikent, Gönyeli Lefkoşa, KKTC - Tel: 223 4855 - Faks: 223 4856 - info@shancerli.com

KIBRISIN

DEĞERİ

Güvenle İçiyor
içiriyoruz!



+90 392 444 66 26



TÜFEKÇİ ÖMER USTA SOKAK NO: 24
BOĞAZKÖY - GİRNE



[HTTP://HEDIEYSU.ORG/](http://hediyeysu.org/)



“Küçük yaşlardan itibaren kendimi ticaretin içinde buldum”

Osman Kutup LTD’nin geçmişinden bahsedermisiniz?

“Ben küçük yaşlardan itibaren kendimi ticaretin içinde buldum. Bizim ailenin ticaret temelleri Piyi-Peristerona Köyünde 1926 yılında Naciye nenemin tarafından atıldı. Kocasını vefat eden ve genç yaşta 6 çocuk ile dul kalan Naciye Nenemin, çocuklarını geçindirmek için ev tezgahında dokuduğu kumaşları, yazın dokuduğu hazırları ve donoları satarak başladığı ticaret hayatı ile, ailemizin bugüne kadar sürdürdüğü ticaret hayatının temelleri atılmıştır. Naciye nenemiz (5 kız ve 1 erkek) altı çocuğunu büyütüp baş göz etmiş, oğlu Kutup Dayım, işleri büyütüp 1954 yılında, Maraş’ta bir kumaş dükkanı açmış ve Maraş’a taşınip yerleşmiş.”

Osman KUTUP (Kutup LTD. Direktörü)



“Kutup Dayımızın yanına sığındık”

“Ben, henüz daha 4 yaşını doldurmadan, 1952 yılında annem vefat etti. İki abim ve ben annemin vefatından sonra, doğum yerimiz olan Melunda’dan ayrılıp, Peristerona’daki Naciye Nenemizin yanında yaşamımızı sürdürmeye başladık. 1958 yılında Temmuz ayında, okullar kapandıktan sonra, köyümüzün bütün Türk aileleri köyü terk etmeye başladılar. Rumların o yıllarda Türklere karşı saldırı ve katliamları nedeniyle 103 köy halkı yerinden göç etmiştir. Ben de Nenem ve iki ağabeyimle birlikte sırtımızdaki elbiselerle, evimizden hiçbir eşya almadan, bir gece (gün) ansızın köyümüzü-evimizi terk ettik, Mağusa’ya Kutup Dayımızın yanına sığındık. 1-2 yıl sonra köyümüze döndüğümüzde, evlerimizin tamamıyla yıkılmış, ev yerinin traktörle sürülmüş tarla haline getirilmiş olduğunu üzülerek ve kahr olarak görmüş olduk.

1958 yılına kadar dayım Maraş’ta oturmaya ve dükkanını işletmeye devam etti. EOKA’nın Türklere karşı başlattığı saldırı ve katliamları artırmaları üzerine Dayım Maraş’daki dükkanını kapatıp, daha emniyetli ve güvenli olan Kale içinde yeni bir dükkan kiralayip ticari hayatını burada sürdürmeye başlamıştır.

Tahsilimi Mağusa’da sürdürdüm. Ticaret hayatına ilköğretim yıllarından itibaren, tatillerde ve boş günlerimde iş hayatına Kutup Dayımın kumaş mağazasında çalışarak başladım. Kumaş çeşitleri yanında başka işlere de el atmışlığımız vardır. Bunların en önemlisi, 1962 yılında Kutup Dayım ve Mağusa’ya Baf’tan gelip yerleşen ve Vergi Dairesinde çalışan bir memur olan Nevzat Beyle bir ortaklık kurup, (KUTUP O. MEHMET & HATİDJE M. NEVZAT) İngiliz Firması olan “GROSS CASH REGISTERS LTD.,” firmasının Kıbrıs bayiliğini almışlar, ve Kıbrıs Cumhuriyeti’nin ilanı ile bütünü kullanma zorunluluğu haline getirilen “Mukayyit Kasa” veya “Yazar Kasa” ithal edip bütün ada genelinde Türk ve Rum bütün market mağazalara bu makinelerin pazarlamasını yapıyorlardı. Bu makinelerin servis ve tamiri eğitimi için 1962 yılının yaz tatilinde 2-3 ay bir süre için Firmanın Brighton’daki imalathanesinde ve Londra’daki Yazar Kasaların satış sonrası tamir atölyesinde bir eğitim aldım. O zaman henüz daha 14 yaşında idim. “Gross Cash Register” marka Yazar Kasaların satış ve bayiliğini 21 Aralık, 1963 tarihine kadar sürdürebildik. Malum, bu tarihte Rum saldırıları gerçekleşmiş ve Türklere Adanın bütün bölgelerinde abluka altına alınmış, ticaretleri kısıtlanmış, dünya ile ilişkileri kesilmişti.

1966 yılında NKL Ticaret Bölümünden mezun oldum. Lise tahsilinden sonra ve sürüş ehliyeti de aldıktan sonra, bütün adayı köy, köy, kasaba kasaba gezerek, Türk, Rum, Ermeni, bütün kumaş Mağazalarına, konfeksiyon imalatçılarına, toptan her türlü kumaşı satmaya başladım. İşlerimizin ve müşterilerimizin çoğalması, Rum müşterilerin Kale içerisine girmelerinin yasak olması, bizi Kale dışında daha uygun ve daha büyük yeni bir işyeri açmaya zorladı. 1966 yılında temellerini attığımız

ve şu anda hala kullandığımız binamızı, Baykal semtinde faaliyete geçirdik. Yeni Binamız Larnaka Yolu ile Lefkoşa Ana Yolunu birbirine bağlayan Altay Sokak üzerinde Türk Mahallesi’nde idi. 1964 yılından sonra Rum ve Türk Yetkililer arasında yapılan Ateş Kes anlaşmasına göre Rumların Türk Bölgelerine ve Kale içerisine girmeleri yasaktı. Ancak, zamanın Yetkili makamlarından izin alarak, Rumların Altay Sokağı kullanmalarına izin verildi. O zamanlar Altay sokak çift yönlü trafiğe açıktı ve Lefkoşa Ana Yoluna bağlantısı vardı. 20 Temmuz, 1974’te Rumların Türk Bölgelerine yeniden saldırı başlatmaları üzerine, dış bölgelerdeki halk kale içerisine sığınmak zorunda kaldılar. Evlerimiz ve Mağazalarımız 15 Ağustos, 1974 akşamına kadar Rum işgalinde kalmıştı. Hem ev eşyalarımız hem de Mağazamız tamamıyla yağmalanmış, hayata ve ticarete yeniden sıfır sermaye ile başlamak zorunda kaldık.”

Bir işletmenin en büyük sermayesi “DÜRÜSTLÜK”

Özellikle İngiltere ve Türkiye’den, birçok Firma bize daha sonra ödenmek üzere göndermiş oldukları mallar sayesinde mağazamızı çok kısa bir sürede tekrar faaliyete geçirip, ailece ticaret hayatına devam etmeye başladık.

1982 yılında aile içerisinde yapılan işbölümü neticesinde Osman Kutup kendi nam ve adına eşi ile birlikte faaliyete geçirdiği işletmesini kısa bir süre sonra “Osman Kutup Ltd.” ismi altında bir aile şirketi olarak devam etmiştir.

Osman Kutup LTD., 2, Ocak 1985 yılında tescil edilmiş bir aile şirkettir. Şirketin kurucusu Osman Kutup, faaliyet halinde olan kendi işletmesini, “Osman Kutup Limited” ismi altında, bir aile şirketi olarak tescil ettirmiş ve işletmenin nesilden nesile devrederek devam etmesine olanak sağlamıştır. Şu anda Şirket hissedar ve yöneticileri, ailenin Naciye Nenemizden sonra 4. kuşağı olup, onlar da bu işletmeyi nesilden nesile devrederek devam ettirme azim ve kararlıındadırlar. Bir işletmenin en büyük sermayesi “DÜRÜSTLÜK” tür. Bir babanın evlatlarına bırakacağı en büyük sermaye, anıldığı zaman herkesin rahmetle anacağı ve saygı duyacağı “temiz bir isimdir”.

“Bir insanın beşikten mezara kadar ihtiyaç duyduğu her türlü kumaş ve tekstil ürünleri satılmaktadır”

Osman Kutup LTD, nasıl kumaş çeşitleri satmaktadır?

“Kutup Mağazasında her cins ve her türlü kumaş ve giyim satılmaktadır. Bir insanın beşikten mezara kadar ihtiyaç duyduğu her türlü kumaş ve tekstil ürünleri, kaliteli garaantili ve uygun fiyata mağazamızda bulabilir. Bebek kudak bezinden kefenliğe kadar, her türlü bay bayan kumaşları, çarşaf ve nevresim takımları, her

türlü perde ve perdelik kumaşlar, döşemelik kumaşlarımız vardır.

“Pandemiden sonra imalat ve satışlar azalmış, birçok işyerleri kapanmıştır”

Ülkede pandemi öncesi ve sonrası sanayinin durumu nedir?

“Pandemi öncesi sanayicinin, gelecek ile ilgili fazla bir endişesi yoktu. Daha rahat yatırım ve imalat yapabiliyordu. Pandemiden sonra imalat ve satışlar azalmış, birçok işyerleri kapanmıştır. Pandeminin uzun bir süre daha devam edeceği, yakın bir gelecekte bitmeyeceği aşikardır. Zaman zaman başgösteren ve bütün dünyayı etkileyen yeni tip virüsler endişeleri daha da artırmaktadır.

Pandemi döneminde insanların uzun süre evde veya karantinada kapalı kalmaları, insanların yaşam biçimlerinde olduğu gibi, alış-veriş alışkanlıklarında da önemli değişikliklere sebep olmuştur. Yıllardan beri, işimiz gereği piyasaları yakından takip etmek durumundayız. İnsanların ve müşterilerin talep değişikliklerini ve modayı çok yakından takip eder ve bunların ilk uygulayıcıları oluruz. Modanın ve müşteri taleplerinin değişkenliği yanında teknolojiyi de yakından takip edip, yeniliklere kolayca adapte olma eğilimindeyiz. Bu yüzden her türlü ekonomik kriz ve olumsuz dış baskılar karşısında ayakta kalmayı başarabiliyoruz.

Dolayısı ile Pandemi bizim işimizi fazla etkilememiştir. Elimizden geldiği kadarıyla kırımları fırsata dönüştürmeye çalışıyor, kalite ve dürüstlüğümüzden ödün vermeden işimizi en iyi şekilde yapmaya çalışıyoruz.”

“Döviz fiyatlarının yükselmesi herkesi olumsuz yönde etkilemektedir”

Döviz fiyatlarının yükselmesi sizin alanınızı nasıl etkiledi?

“Döviz Fiyatlarının yükselmesi, diğer bir deyişle Türk Lirasının değer kaybetmesi elbette ki herkesi olumsuz yönde etkilemektedir. Bunun önüne geçmek veya bu durumu düzeltmek bizim Hükümetimizin yapabileceği bir iş değildir. Bu duruma ancak TC Hükümeti düzeltebilir. Sanayiciler ve Esnaf bu gibi durumlarda ayakta kalabilmeleri için, döviz ile borçlanmayacak, döviz ile mal almayacak. Kırz dönemlerinde fazla açılmamak, mümkün olduğu kadar kapanmak, küçülmek ve hep peşin çalışmak. Paranın devamlı değer kaybettiği dönemlerde veresiye mal satmak da zararlı, almak da zararlı.

Türk Parasının değer kaybetmesi, Türkiye Ekonomisini ve Tek Adam İdare Sistemini gözden geçirip bir değerlendirme yaptığımızda, bugünlere gelen bu kötü durumun düzeltilmesi, başa gelecek hangi hükümet veya kişi olursa olsun, en az beş seneyi alacaktır. Satılan fabrikaların yeniden kurulup faaliyete geçmeleri, Hayvancılık, Çiftçilik ve Ziraatın yeniden verimli bir şekilde üretime başlayabilmesi, işsizliğin azalması, ihracatın artması ve dış ticaret açığının kapanması, uzun yıllar alacaktır.

Sanayicilerin bu dönemde yapacağı tek şey, ayakta kalmaya çalışmak olacaktır. Ülkemiz kalkınmaya çok müsaittir. Sanayicilerimiz ve iş adamlarımız, kendilerine fırsat ve otak koşullarda rekabet etme hakkı verildiği zaman, çok büyük başarılarla imza atacak kabiliyet ve yetenektedirler. Yeter ki, sahtekâr ve beceriksiz Hükümet ve Milletvekillerinden bu ülkeyi kurtaralım.”

“Kıbrıs Türk Sanayicisinin önünü tıkayan en büyük faktör K.K.T.C.’nin tanınmamış olmasıdır”

Ülkede mevcut sanayileşmenin durumu nedir, nasıldır?

“Devletimizin, yani KKTC’nin diğer Dünya Devletleri tarafından tanınmaması, ve daha doğrusu Tanınma Yolunda herhangi bir adım atılmaması, Kıbrıs Rum Yönetiminin, bütün Dünyada ve Birleşmiş Milletler’de, bütün Kıbrıs’ın (Rumların ve Türklerin) temsilcisi imiş gibi anılması ve öyle muamele görmesi, elbette ki Kıbrıs Türk Sanayisini, Ticaretini ve Turizmini fazlasıyla etkilemektedir. Kıbrıs Türklerine İngiliz Sömürge Döneminden beri, yıllardır uygulanan baskılar, saldırılar, katliamlar, yağmalamalar, ve hâlâ uygulanmakta olan ambargolara rağmen, Kıbrıs Türk Sanayisi diğer birçok alanlarda da olduğu gibi çok başarılı ve ümit verici gelişmelere imza atmaktadır. Rum Sanayicisine tanınan imkan ve fırsatlar, Türk Sanayici veya İş adamlarına da tanınsa, KKTC Sanayisi bugünkü durumundan çok daha ileri bir düzeyde olurdu. Kıbrıs Türk Sanayicisinin önünü tıkayan en büyük faktör, K.K.T.C.’nin tanınmamış olması, ve bütün dünya devletlerinin, Rum Yönetiminin talebi doğrultusunda hareket ederek, 1974’ten beri bizlere uyguladıkları ambargolardır. Kıbrıs Türk Sanayisinin kalkınmasına yardımcı olmak için, Devletin düşük faizli kredi olanakları sağlaması gerekiyor. Kalkınma Bankasının bu konu ile bugüne kadarki uygulamaları gözden geçirilmeli ve sanayiciler için daha cazip bir faydalı bir hale getirilmeli.



Düşük ve Yüksek Şebeke Voltajına Karşı Makinelerinizi Koruma Altına Alıyoruz.



Biricik Elektrik Mühendislik ve Enerji Sistemleri

Adres: KTEZO Sanayi Sitesi, C-28, Lefkoşa, KKTC
Gsm: +90 548 865 87 83; Tel: +90 392 225 60 12

www.biricikelektrik.com



/Biricik Elektrik



/Biricik Elektrik

Filo yönetiminin yeni adı; **4G Kameralı** araç takip sistemi



GPS araç takibi



Canlı video izleme



On-line video indirme



Sürüş yönü & araç içi lens



Olay bazlı video kayıt



Vehicle
Surveillance
Systems

erabilisim.net

+90392 815 2540

Ecevit Caddesi, Girne

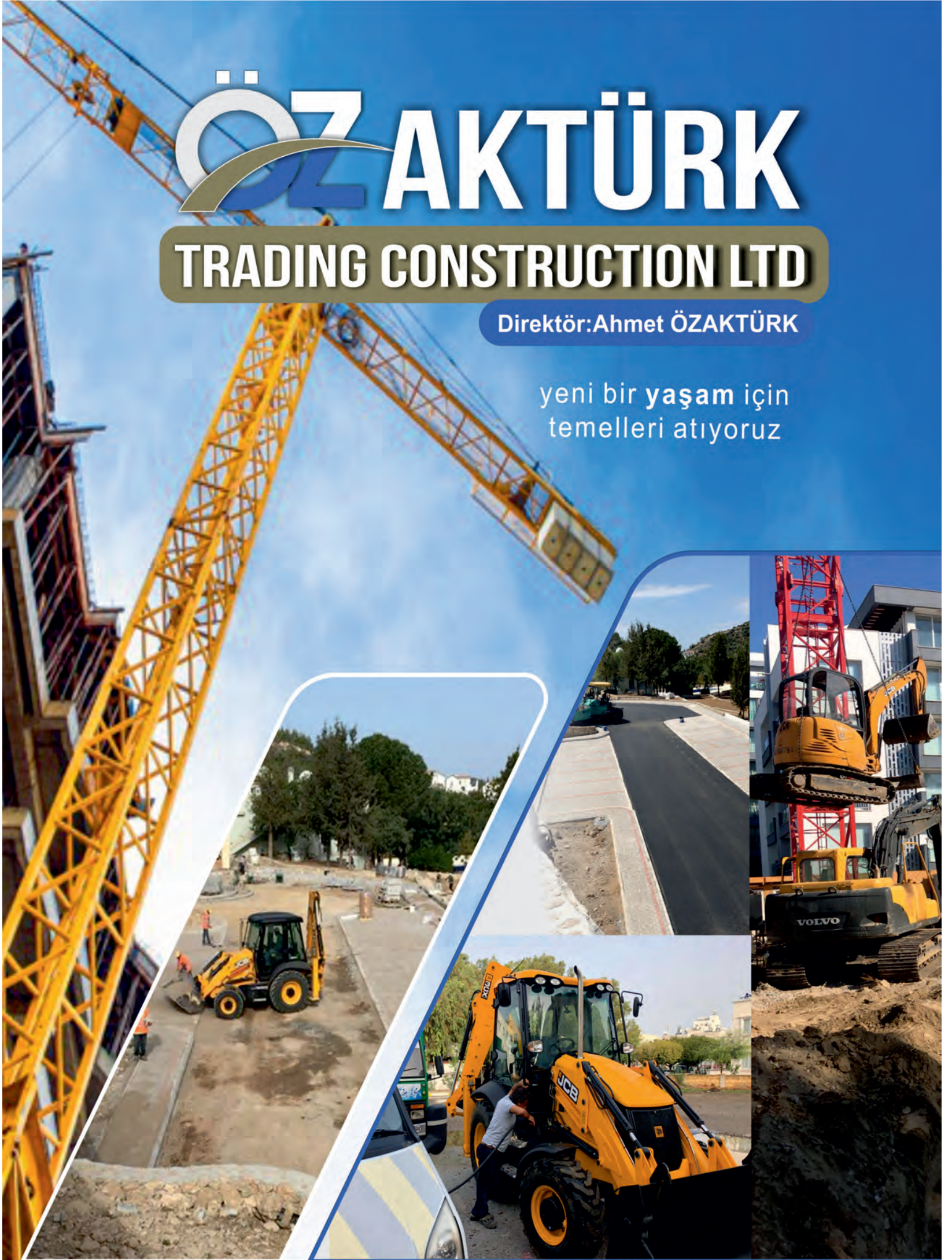


ÖZAKTÜRK

TRADING CONSTRUCTION LTD

Direktör:Ahmet ÖZAKTÜRK

yeni bir yaşam için
temelleri atıyoruz

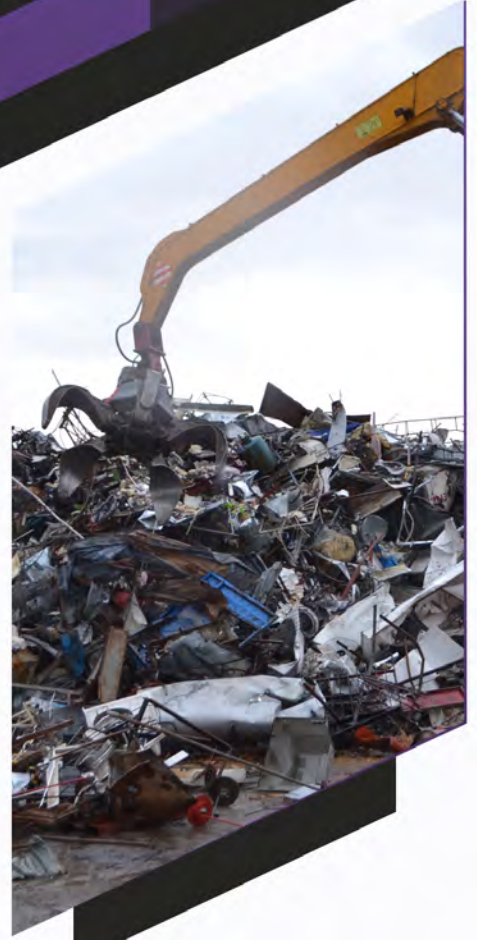


05338684946 - 05338684946

GİRNE BUFAVENTO CADDESİ LADEN SİTESİ NO:2 ÇATALKÖY GİRNE

HURDANIZA

Değer Katıyoruz



ASBUZU TİC.
ŞTİ. LTD.

ASBUZU

Tel: 0 392 223 57 95

Gsm: 0533 832 51 51 - 0533 826 29 83

Fax: 233 54 75 - E-mail:satis@asbuzu.com

Merkez:Haspolat Sanayi Bölgesi No:5 / Lefkoşa

Şube: Serbest Bölge Mağusa Liman / Mağusa

**Hurda Alım-Satım
İkinci El Yedek
Parça Satışı**



Nesilden nesile
geleceğe



Since
1915

Adres: Organize Sanayi Bölgesi 2. Caddesi No:48 Lefkoşa/KIBRIS Tel: +90 392 225 30 29 Fax:+90 392 225 22 10
Web: www.bulentcirakli.com



Yerel iş gücüyle 2021 yılında tamamlanan NANSHON 2 adlı çok amaçlı Liman hizmet römorkörü, İsrail'e ihraç edildi.

Gururlandıran ihracat

Ramazan GÜNDOĞDU (Shipyards Famagusta LTD. Direktörü)

Gazimağusa'daki Shipyards Famagusta Ltd Tersanesi; 18 ton çeki ve itme güçlü, çok amaçlı ilk römorkör ihracatını gerçekleştirdi. Daha önce tersanede inşa edilen iki work boat kabuk olarak Hollanda'ya, liman hizmet teknesi olan üçüncüsü ise Lübnan'a ihraç edilmişti. Dördüncü römorkör ise anahtar teslimi olarak İsrail firmasına teslim edildi.

Shipyards Famagusta Yönetim Kurulu Başkanı Ramazan Gündoğdu, 34 yıldır uluslararası standartlarda çalışma yürütüldüğünü ifade ederek, tersanenin Hollanda ve Lübnan'dan sonra, şimdi de İsrail'e, tamamı yerli işgücüyle inşa edilen ilk anahtar teslimi römorkörün tesliminden ötürü duyduğu mutluluğu dile getirdi. KKTC'de ilk kez anahtar teslimi römorkör üretimi yapıldı...

Yerli üretimde bir ilki başararak ürettiğiniz römorkörü yurt dışına pazarladınız. Bu yönde başarınızın nasıl gerçekleştiğini anlatırmısınız? Bu alanda sektörde rekabet var mı?

"Bizim sektörümüzde rekabet tabiki çok yüksektir. Çünkü yaptığımız inşa veya gemi onarım ve bakımların fiyatları tamamen uluslararası pazara göre belirleniyor. Tersanecilikte fiyat verirken Türkiye'nin, Romanya'nın ve Akdenizdeki diğer ülkelerin ve hatta tüm dünyanın fiyatlarına dikkat etmeniz gerekiyor. Zaten dikkat etmezseniz zorunlu nedenler dışında iş almanız mümkün olamıyor. Dolayısı ile biz gerçek anlamda uluslararası rekabetin içerisindeyiz. Daha önceki denemelerimizde Hollanda'ya iki tane küçük römorkör sınıfı sayılabilecek work boat, bir tane'de Beyrut Limanı'na hizmet teknesi gönderdik. Ancak Hollanda'ya ve Beyrut'a yaptığımız ihracatlar anahtar teslim olmadığı için bu son yaptığımız römorkör ihracatı büyük ses getirdi.

"Yerli üretim için önemli bir denemeydi"

Son yapılan römorkör üretim yeri KKTC ve bu römorkör üretimi uluslararası bir denetim kuruluşunun kontrolü altında yürütüldü. Bir ürünü üretirken tüm çalışanların sertifikasından tutun, boru departmanından elektrikçisine kadar her şeyin bir standardı var. Dolayısı ile İsrail'e anahtar teslim olarak yaptığımız ve uluslararası

kaydı yapılmış römorkör ihracatı çok önemliydi ve gerçek anlamda bir ihracat olarak gerçekleşti.

Biz bu tekneleri tersanenin zaman zaman işsiz kalmasından doğan boşluğu değerlendirmek amacıyla gerçekleştiriyoruz, bizde maalesef diğer ülkeler gibi taşeron sistemi bulunmuyor. Rekabet ettiğimiz ülkelerde taşeron firmaya gel diyorsun geliyor, git diyorsun gidiyor, onlar bu konuda çok rahatlar, üstelik taşeron firmalarda yıllar içinde kurumsallaştığı için tersanelerle aralarında uyum sorunu'da kalmamış. Bizde ise daimi kadrolarımız olmak zorunda.

İhraç ettiğimiz römorkör projesinin ikincisinde inşa halinde olup, tersane personelinin boş zamanlarını bu tekneleri inşa ederek değerlendiriyoruz. İnşaatı bitme aşamasına gelirken uluslararası pazarda satmaya çalışıyoruz.

Bu römorkörü 3 buçuk yılda satabildik çünkü maalesef Güney Kıbrıs'ın müdahaleleri her yerde önümüze çıkıyor. Denizcilikteki güçleri Yunanistan'ında desteğiyle yadsınamaz bir boyutta. Bu satışı yaparken ambargoya takılmamak için kapalı ve son güne kadar duyurmadan ilerleyerek sonuca gittik.

Satışın uzamasının bir diğer nedeni de işçilik, elektrik ve malzeme girdi maliyetlerinin yüksek olmasından kaynaklı. Herşeye rağmen yerli üretim için çok önemli bir denemeydi. Bu şimdiye kadar 4'üncü ihracatımız. Hollanda'ya iki, Lübnan'a bir olmak üzere anahtar teslimi olarak İsrail'e de bu ihracatı gerçekleştirdik.

"İsrail'e mal satmak Avrupa'ya mal satmakla eşittir"

İsrail'e ihracatta sorun yaşandı mı?

"İsrail her ne kadar politik olarak sorunlu bir ülke görünse de çok modern bir ülke. Bizim gözümüzde İsrail'e mal satmak Avrupa'ya mal satmakla eşittir. Alıcının dünya standartlarında iş yapıyor olmasından kaynaklı olarak İsrail'e mal satmak öyle kolayda bir iş değildir.

Üstelik ticaret yapanlar iyi bilir İsraili bir malı alırken çok pazarlık yapar, her şeyi didik didik eder ve inceler. Ben ihracatın zor bir ülkeye yapılmış olmasını ayrıca bir avantaj olarak görüyorum.



Şuan ihracatını yaptığımız römorkörün aynı projeden bir tane daha yapımını sürdürüyoruz ve inşallah günü gelince pazara çıkacağız.”

Pazarı nasıl buluyorsunuz?

“Emlak satışları için nasıl emlakçılar varsa, gemi ve deniz araçları içinde gemi brokerleri var. 34 yıllık bir firma olarak bizimde tanınır ve bilinir bir yapımız oluştu. Uluslararası fuarlara katılıyoruz. Buralarda kendimizin PR çalışmalarımızı yapıyoruz. Bu çalışmalar ister istemez yeni bağlantılar kurmamızı sağlıyor ve geliştiriyor. Aynı zamanda Türkiye Gemi İnşa Sanayicileri Birliği’nde üyesiyiz.

İhracatta başarılı olarak nitelendirdiğiniz sektörlerimiz var mı?

“Hellim, patates, narenciye, balık ve bal. Adresi belli olmayan veya tescil gerektirmeyen bir ürün olarak ortaya çıkmışsa yurt dışına satmakta başarılı oluyorsunuz. Ama adres belli olduğu zaman Rum tarafı arazi üzerinden sertifikalandırmaya engel oluyor. Arazisi belli olmayan üretim yapmışsanız ve ucuz fiatla pazara çıkarsanız sorun olmuyor. Ürettiğini hakettiği fiattan satmak için , arazisinde organik tarım yapmak amacıyla sertifika almak isteyen birçok firma var ama alamıyorlar ,nitekim yaptıkları ihracatlarda raflarda Güney Kıbrısın 1/3 fiyatına satılıyor. Sertifikalandırmayı Türkiye üzerinden yapmışsanız Türkiye’ye ihracatta sorun yok ama 3’üncü ülkeler için bu büyük bir engel teşkil ediyor.

“Bu koşullarda bile ihracat yapan firmalarımız var ve bence çokta başarılılar diye düşünüyorum.

Tek firma olmanın avantajı var mıdır?

“Bunun bir avantajı yok çünkü burada tek olsakta uluslararası piyasanın belirlediği fiatlara göre iş yapıyoruz. Gemiler yüzebilen deniz araçları olduğundan kara araçları gibi olmayıp hiç bir ülkeye bağımlı değildirler. Müşteri yeni inşa veya bakımda verdiğimiz fiat teklifi ve süreye göre bizde tercih edebilir , Türkiye’ye veya Romanya’ya da gidebilir. Tabi Türkiye’de enerji ve asgari ücret farkı ile malzeme teminindeki maliyetler en büyük sorunumuz diyebiliriz.

Tersanecilik zor bir iş mi?

“Tabiki en başta ağır sanayi ve içinde çeşitli riskler barındıran bir sektör. Biz de zaten ülkemizde limanlara girebilen boyutlarda gemilere hizmet veriyoruz ve bu koşullarda yapabildiğimiz kadar tersanecilik yapıyoruz. Yani limana girebilecek gemi boyutunda tersanecilik yapıyoruz. Mağusa Limanı’na girebilecek 20-25 bin tona kadar gemilerin bakımını sağlıyoruz Limana gelen gemiler de bu rakamların altındaki gemilerdir.

Türkiye örneğinden bahsedecek olursak devlet koyları olan yerleri eğer turizm bölgesi değilse ve talep varsa tersaneciliğe açıyor.Yalova Körfezi ile Tuzla Körfezlerini Çanakkale ve Ereğli bölgelerini buna örnek gösterebiliriz. Uzun zamandır taleplerimize rağmen Kıbrıs’ta maalesef ki tersane yapmaya uygun az maliyetli



liman yapılacak korunaklı koylar yok. Koy olmayınca pahalıya mal olacak liman inşa etmek gerekiyor bu da bugünkü mali kaynaklar ile nasıl olacak cevabını bulmak çok zor. Herşeye rağmen biz yinede devletimizden önümüzü açacak bir çözüm yolu bulmasını heyecanla bekliyoruz.

HELLİM YENİDEN ESKİSİ GİBİ



Raışit şirketler Grubu markasıdır.

Arden

Farkındalığın enerjisiyle daha iyiye evriliyoruz.

Bellapais'in tarihi dokusuyla bütünleşen
4 yatak odalı, geniş arazi içinde,
354 m2 yaşam alanına sahip
KAIZEN'de sadeliğin zarafeti sizleri bekliyor.



KAIZEN

BY ÖZYALÇIN



+90 392 650 2900 | +90 548 850 2900



sales@ozyalcinconstruction.com



ozyalcinconstruction



ozyalcinconstruction_

www.ozyalcinconstruction.com

Bizim İşimiz Sizin Gücünüz

Dünya devi Genpower'ın kalitesi,
Basel Energy'nin üstün iş ahlakı ve profesyonel
ekip ruhu ile sunduğu katma değerli
hizmetlerle buluşuyor, işinize güç katıyor.

www.baselenergy.com



Basel Energy
Uğur Mumcu Bulvarı Gamerez Caddesi, Girne Kıbrıs
+90 548 877 0100
www.baselenergy.com

GENPOWER®
GENERATOR



Daha güçlü sanayi, daha güçlü ekonomi
SANAYİ
Sahibi:
KTSO(a)
Ali Kamacıoğlu

Editör ve
Genel Yayın
Yönetmeni:
Hüseyin Ezgin

İçerik, Pazarlama ve
İletişim Komitesi:
Deniz Berkol
Selin Desem

Kıbrıs Türk Sanayi Odası İletişim
Adres: Organize Sanayi Bölgesi, 2. Cadde,
No: 19 Lefkoşa / Kıbrıs
Tel: (0392) 22 58 131 Faks: (0392) 22 58 130
E-Posta: hezgin@kibso.org
<http://www.kibso.org>

Mesarya Ajans İletişim
Tel: (0392) 22 56 595 / 96
Reklam Sorumlusu: Nöber Gürtay
Sayfa Düzeni: Nazire Büyükoğlu
Reklam Tasarımı: Safiye Özyürekli
Röportaj: Şükrü Burağan
Baskı: Okman Printing Ltd.